



Business Development Manager (m/w/d) – Schwerpunkt Sales & Marketing

Vollzeit | Festanstellung | Remote

Wir suchen Verstärkung!

Du denkst Sales und Marketing zusammen? Du erkennst Marktpotenziale, hast Freude daran, neue Ideen zu entwickeln und möchtest aktiv dazu beitragen, onesto im Markt sichtbarer und als relevante Marke im Business-Travel-Umfeld zu positionieren? Dann bist Du bei uns richtig!

Als Business Developer (m/w/d) mit Schwerpunkt Sales & Marketing verbindest Du Business Development mit kreativen Marketing- und Kommunikationsmaßnahmen.

Du bekommst viel Gestaltungsspielraum und die Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen und neue Wege auszuprobieren.



Deine Aufgaben:

- Du entwickelst Ideen und Maßnahmen zur Stärkung und Positionierung der Marke onesto im Business-Travel-Markt.
- Du beobachtest Markt, Branchen und Trends und identifizierst daraus neue Zielgruppen und Geschäftspotenziale und entwickelst dazu passende Ansprachekonzepte.
- Du übernimmst einen eigenen Sales-Auftrag, identifizierst gemeinsam mit der Teamleitung Sales relevante Zielkunden und sprichst diese aktiv an.
- Du entwickelst kreative Sales- und Marketing-Kampagnen zur Steigerung von Sichtbarkeit, Reichweite, Markenbekanntheit und Leadgenerierung.
- Du entwickelst gemeinsam mit internen und externen Partnern unsere Social-Media- und Content-Aktivitäten weiter.
- Du gestaltest und koordinierst relevanten Content für LinkedIn und weitere geeignete Kanäle – von Fachthemen und Kundenstories bis hin zu aktuellen Trends aus der Business-Travel-Branche.
- Du identifizierst neue Themen, Formate und Kanäle, mit denen wir unsere Zielgruppen erreichen und onesto als innovativen und relevanten Anbieter positionieren können.
- Du konzipierst und begleitest Maßnahmen rund um Messen, Events, Webinare und weitere relevante Markt-Touchpoints.
- Du entwickelst Vertriebs- und Marketingmaterialien gemeinsam mit unseren internen Teams weiter.
- Du arbeitest eng mit Sales, Marketing, Consulting und Produktmanagement zusammen und entwickelst unsere Vertriebs- und Marketingaktivitäten kontinuierlich weiter.



Dein Profil:

- Du hast eine Ausbildung oder ein Studium im Bereich Marketing, Vertrieb, Kommunikation, Betriebswirtschaft oder vergleichbar.
- Du hast erste Berufserfahrung in Business Development, Sales, Marketing oder einer ähnlichen Position.
- Du hast ein gutes Gespür für Märkte, Zielgruppen und Geschäftspotenziale.
- Du bist kreativ und hast Freude daran, neue Ideen und Formate zu entwickeln und umzusetzen.
- Du interessierst Dich für Social Media, insbesondere LinkedIn, Content Marketing und digitale Kommunikation.
- Du kommunizierst souverän und überzeugend und hast Freude am Austausch mit Kunden und Marktteilnehmern.
- Du bringst Eigeninitiative, Hands-on-Mentalität und Umsetzungsstärke mit.
- Du arbeitest strukturiert und verfügst über ein gutes Verständnis für Vertriebs- und Marketingkennzahlen.
- Du verfügst über sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse.
- Idealerweise bringst Du Erfahrung im Business-Travel-Umfeld oder in einem erklärungsbedürftigen B2B-Geschäft mit.



Das bieten wir!

- Eine gestaltende Position mit viel Freiraum für eigene Ideen.
- Die Möglichkeit, die Positionierung und Wahrnehmung von onesto im Business-Travel-Markt aktiv mitzugestalten.
- Eine spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit an der Schnittstelle zwischen Sales, Marketing und Business Development.
- Enge Zusammenarbeit mit unserer Teamleitung Sales und erfahrenen Kolleginnen und Kollegen aus verschiedenen Fachbereichen.
- Kurze Entscheidungswege und eine offene, mittelständisch geprägte Unternehmenskultur.
- Flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten.
- Moderne Arbeitsplatzausstattung sowie attraktive Zusatzleistungen und weitere Benefits.

Interesse Geweckt?

Du möchtest mit Deinen Ideen aktiv daran mitwirken, wie onesto im Markt wahrgenommen wird, neue Wege in Marketing und Kommunikation ausprobieren und gemeinsam mit unserem Sales-Team neue Geschäftschancen entwickeln?

Dann freuen wir uns auf Deine Kontaktaufnahme oder Bewerbung – gerne mit Angaben zu Deiner Verfügbarkeit und Deinen Gehaltsvorstellungen.

onesto GmbH | Augsburgs Straße 14 | 86551 Aichach | onesto.de | jobs@onesto.com