



## Sales Manager (m/w/d)

Vollzeit | Festanstellung | Montag bis Freitag | Homeoffice

### Wir suchen Verstärkung!

Um noch mehr Unternehmen für unsere Online-Buchungsplattform (OBE) zu begeistern und neue Kunden zu gewinnen, suchen wir **ab sofort** Verstärkung für unser Sales-Team.



#### Deine Rolle bei uns

Als Sales Manager bist du ein zentraler Treiber unseres Wachstums: Du gewinnst neue Firmenkunden und baust langfristige Beziehungen auf. Du entwickelst individuelle Angebote, präsentierst diese überzeugend und führst Verhandlungen auf Augenhöhe. Dabei denkst du zielorientiert, erkennst Chancen im Markt und setzt gezielt Verkaufsstrategien um. Gemeinsam mit unseren internen Teams sorgst du dafür, dass wir die Bedürfnisse unserer potenziellen Kunden genau verstehen und die bestmöglichen Lösungen liefern, um deren Prozesse zu optimieren.



#### Das bringst du mit

**Vertrieb & Kundenmanagement:** Du liebst es, neue Kontakte zu knüpfen, Vertrauen aufzubauen und Abschlüsse zu erzielen.

**Kommunikation:** Du bringst deine Ideen klar, überzeugend und sympathisch auf den Punkt – egal ob im Gespräch oder schriftlich.

**Analytisches Denken:** Du erkennst Trends, wertest Daten aus und leitest daraus dein smartes Vertriebsvorgehen ab.

**Branchen-Know-how:** Idealerweise hast du ein gutes Verständnis für Business Travel und kennst relevante Anbieter, Systeme und Schnittstellen.

#### Was uns außerdem wichtig ist

Du arbeitest eigenverantwortlich, bist ein echter Teamplayer und verfolgst deine Ziele mit Motivation und Fokus. Flexibilität und Geschäftsreisen sind für dich selbstverständlich. Du hast Erfahrung im Vertrieb oder eine kaufmännische Ausbildung? Super, aber kein Muss, wenn du uns mit deiner Persönlichkeit und deinem Drive überzeugst.



#### Was du von uns erwarten kannst

Wir bieten dir einen sicheren und unbefristeten Arbeitsplatz in einem erfahrenen Team. Wir haben eine offene Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und direkten Kommunikationswegen. Komm an Bord und gestalte als neues Mitglied unserer „Familie“ unsere Entwicklung entscheidend mit.



#### Das bieten wir!

- Betriebsfeiern
- Gleitzeit
- Flexible Arbeitszeiten
- Erfolgsbeteiligung
- Kostenlose Getränke
- Kostenloser Parkplatz

#### Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann bewirb dich jetzt mit deinen aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. Angabe deiner Gehaltsvorstellung und deines frühesten Eintrittstermins.

onesto GmbH | Augsburgener Straße 14 | 86551 Aichach | [onesto.de](http://onesto.de) | [jobs@onesto.com](mailto:jobs@onesto.com)